

CURRICULUM VITAE ANDREA DOTT. GALLI

INFORMAZIONI DI CONTATTO

Nome: Andrea

Cognome: Galli

Luogo e data di nascita: Modena (MO), 10/08/1962

Stato civile: coniugato

Abitazione : Modena (MO)

E-mail: andrea_galli2003@yahoo.it

Milite assolto nel 1982 nell'Arma dei Carabinieri conseguendo, oltre il normale servizio istituzionale, il brevetto militare da paracadutista.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

1981 Maturità classica conseguita presso il Liceo Classico "Cardinal G. Morone".

1988 Laurea in Giurisprudenza a pieni voti presso l'Università degli Studi di Modena, discutendo una tesi in Diritto Internazionale su "L'Organizzazione del Nord Atlantico" (NATO, 1949-1988) con il Chiar.mo prof. R. Magnani.

1986 - 1989 Collabora come assistente alla Cattedra di Diritto Internazionale del prof. Ruini e successivamente nel medesimo ruolo con il prof. Magnani organizzando per conto dell'Università stessa alcuni convegni di rilevanza anche nazionale.

CORSI DI SPECIALIZZAZIONE

1988 Corso di specializzazione in contrattualistica internazionale presso la S.A.D.A. (Scuola di Amministrazione e Direzione Aziendale) di Modena.

1988 Master in Direzione Aziendale presso la S.A.D.A di Modena.

1996 Conseguimento della qualifica di "Imprenditore agricolo a titolo principale" ottenuto a seguito di un corso con esame finale della Regione Emilia Romagna tenuto presso la C.I.A. di Modena.

1997 Tenente del Corpo della Croce Rossa Militare con nomina del Presidente della Repubblica.

ATTIVITA' POLITICA

2000 - 2019 E' consigliere comunale presso la città di Modena, componente delle commissioni Attività Produttive e Urbanistica nella stessa città.

2018 - 2020 E' consigliere regionale della Regione Emilia Romagna, componente della Commissione Attività Produttive.

ESPERIENZE PROFESSIONALI

1989 - 1990 Dipendente di ceramica con incarichi di funzionario Italia con la responsabilità dell'Emilia Romagna e del Lazio

2001 - 2014 Lavora in una Torrefazione modenese come funzionario commerciale e funzioni di *alter ego* al titolare:

- rapporti con i rappresentanti e gli agenti (oltre una decina) in grado di gestire circa 500 clienti prevalentemente sull'area emiliana; - individuazione di nuovi clienti ed attivazione del percorso di gestione degli stessi; - attivazione e completamento gamma GDO Emilia Romagna; - istruzione delle pratiche per operazioni bancarie comprese le prime valutazioni di affidabilità per anticipi e finanziamenti; - stesura dei contratti inerenti la torrefazione e rapporti con gli Studi legali; - gestione delle pubbliche relazioni; - ideazione di manifestazioni, pubblicità, iniziative di marketing, supporto alla clientela, apertura di nuovi punti vendita.

1989 - in corso Gestione di esercizi pubblici di particolare successo in proprio o mediante società.

- **in corso** Collabora con la stessa Torrefazione modenese per l'implementazione della rete commerciale.

Sono a conoscenza dei principali pacchetti informatici.